

Resumo do Trabalho

Analista de Vendas - Instituições Públicas

Reportando-se a: Líder da Equipe de Operações

Localização: São Paulo

Resumo do trabalho / objetivos

- Contato direto com instituições públicas e representantes.
- Solicitar preços de produtos, emitir orçamentos e solicitar compra de produtos.
- Análise de editais.

Deveres Principais

1. Gerenciar o manuseio eficiente e eficaz do processamento de pedidos de medicamentos para instituições públicas e governamentais, de uma forma íntegra e profissional.
 - a. Controle e registro de perfis de clientes;
 - b. Coordenar o processo de pedido e manter as partes relevantes atualizadas;
 - c. Atualizar bancos de dados.
2. Gerenciar e construir relacionamentos com os clientes e atender às suas necessidades.
3. Identificar oportunidades de vendas dentro da base de clientes existentes e possíveis novos leads em todo o setor.
4. Obter e adquirir produtos de qualidade a um bom preço.
5. Certificar-se de que todas as remessas são processadas com precisão no banco de dados, em tempo hábil e com atenção especial aos detalhes.
6. Representar o Grupo Masters no Brasil.
7. Acompanhar a entrega rápida e satisfatória dos produtos aos clientes.
8. Trabalhar em colaboração com todos os outros departamentos para garantir o processo mais eficaz para a entrega do produto ao cliente.
9. Manter informações precisas sobre clientes e produtos no banco de dados.
10. Apoiar o controle de crédito com a cobrança de pagamentos pendentes e deduções de multas.
11. Manter um alto nível de conhecimento da indústria, da concorrência e do produto. Pesquisando informações ativamente e participando de atividades que auxiliem no desenvolvimento pessoal.
12. Comparecimento e participação em reuniões da empresa, conforme necessário.
13. Concluir todos os treinamentos relevantes da empresa e garantir que os processos da empresa sejam cumpridos.
14. Quaisquer outras tarefas conforme orientação da gerência.

**Guia do candidato:**

A Masters Speciality Pharma é uma empresa farmacêutica global cuja missão principal é fornecer medicamentos que mudam vidas a pacientes necessitados, em qualquer lugar do mundo. Priorizamos os mercados emergentes, colaborando com empresas inovadoras para entregar seus produtos às regiões que eles não podem alcançar. Na Masters, temos orgulho da visão de nossa empresa e do que fazemos para entregá-la.

O candidato bem-sucedido terá atributos de acordo com o espírito da empresa de Masters - profissional, prático e voltado para resultados. Eles estarão motivados para alcançar o sucesso, mas também trabalharão em colaboração com seus colegas para atingir os objetivos da empresa e terão o desejo de trabalhar em um ambiente acelerado e altamente regulamentado.

Requisitos:

O candidato deve ter nível de graduação e ser fluente em português e inglês (oral e escrito); O domínio da língua espanhola seria vantajoso. É necessária experiência de trabalho em um Distribuidor ou empresa Farmacêutica e, idealmente, ter adquirido experiência na cadeia de suprimentos ou funções de sourcing por um mínimo de 2 anos; e, de preferência, com envolvimento de venda / apoio a instituições públicas.

- Deve ser um excelente comunicador com experiência comprovada na construção de relacionamentos comerciais positivos; combinado com habilidades excepcionais de influência e negociação.
- Foco na solução com atitude positiva e de resolução de problemas é importante.
- Altamente organizado com experiência em lidar com grandes volumes, com capacidade de multitarefa, priorizar e gerenciar a própria carga de trabalho.
- Define e exige altos padrões de si mesmos - prestando atenção estrita aos detalhes.
- Deve ser um jogador de equipe - adotar uma atitude "melhor para os negócios" e a capacidade de seguir os processos e permanecer em conformidade.
- Requer bom senso e habilidades de tomada de decisão.
- Proficiente em habilidades de TI com experiência no uso de aplicativos Microsoft Office é essencial; Habilidades SAP seriam benéficas.

Para se candidatar a esta posição, envie seu currículo e carta de apresentação para: careers@masters-sp.com